

## Handelskalkulation - Der Verkaufsschlager

Als Leitender Angestellter der Firma „Sweet for ever GmbH“ sind Sie von der Geschäftsleitung beauftragt worden, die Kalkulation für unseren aktuellen Verkaufsschlager neu zu berechnen.

Wir kalkulieren unseren Verkaufspreis mit einem Handlungskostenzuschlag in Höhe von 25,8 %, Gewinnzuschlag 25,0 %. Unser Außendienstmitarbeiter erhält 4,3 % Provision und wir gewähren unseren Kunden 3,5 % Rabatt und 3,0 % Skonto.

Unser Lieferant bietet uns den Verkaufsschlager zu einem Listenpreis von 149,99 € an. Ab einer Bestellmenge von 1000 Stück erhalten wir 5 % Rabatt. Bei Zahlung innerhalb 10 Tage nach Rechnungseingang können wir 2,75 % Skonto abziehen. Die Transportkosten und Transportversicherung belaufen sich auf 2,99 € pro Stück.

			Lösung
Listeneinkaufspreis		149,99 €	149,99 €
- Rabatt des Lieferanten	5,00 %		7,50 €
Zieleinkaufspreis			142,49 €
- Skonto des Lieferanten	2,75 %		3,92 €
Bareinkaufspreis			138,57 €
+ Bezugskosten	2,99 €		2,99 €
Einstandspreis			141,56 €
+ Handlungskosten	25,80 %		36,52 €
Selbstkostenpreis			178,08 €
+ Gewinn	25,00 %		44,52 €
Barverkaufspreis			222,60 €
+ Skonto für Kunden	2,50 %		5,97 €
+ Vertreterprovision	4,30 %		10,27 €
Zielverkaufspreis			238,84 €
+ Rabatt für Kunden	3,50 %		8,66 €
Nettopreisverkaufspreis			247,50 €
+ Umsatzsteuer	19,00 %		47,03 €
Bruttoverkaufspreis			294,53 €